

Die JK Development GmbH ist eine in der DACH-Region agierende Dienstleisterin. Sie setzt den Fokus auf Business-to-Business Telemarketing und Customer Care Services.

Zur Verstärkung des Telemarketing Teams in Zug suchen wir per sofort oder nach Absprache eine dynamische Führungskraft für die Position:

### **teamleitung call center b2b 100%**

Deine Mission:

- **Führung und Entwicklung:** Du übernimmst die Leitung und Förderung unseres bestehenden Teams im B2B-Bereich. Du gestaltest aktiv die Weiterentwicklung und den Ausbau des Teams mit.
- **Zielfokussierte Strategie:** Du setzt effektive Massnahmen zur Erreichung unserer ambitionierten Ziele.
- **Operative Excellence:** Du engagierst dich in der operativen Arbeit und unterstützt dein Team durch deine Expertise und Einsatzbereitschaft.
- **Projektspezialisierung:** Du fokussierst dich auf B2B-Projekte, mit einem Schwerpunkt auf Outbound-Aktivitäten.

Was wir erwarten:

- **Erfahrung im Telemarketing:** Du bringst umfangreiche Erfahrung im Bereich Telemarketing mit und verstehst es, Teams zum Erfolg zu führen.
- **Sprachkenntnisse:** Du sprichst fließend Schweizerdeutsch und kannst dich mühelos in einem mehrsprachigen Umfeld bewegen.
- **Führungspersönlichkeit:** Du bist eine empathische, ausdauernde und führungsstarke Persönlichkeit, die es versteht, ein Team zu motivieren und zum Erfolg zu führen.

Was wir bieten:

- **Start nach Vereinbarung:** Wir sind flexibel und passen den Starttermin an den richtigen Kandidaten an.
- **Arbeitsort Zug:** Eine Position in einer der malerischsten Regionen der Schweiz. Homeoffice möglich.
- **Festanstellung:** Wir bieten eine langfristige Perspektive in einem wachsenden und dynamischen Unternehmen.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Suchst du eine neue Herausforderung und bringst alle Anforderungen mit? Dann freuen wir uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an [bewerbungen@jk-development.ch](mailto:bewerbungen@jk-development.ch).