

sales agent B2B, 60-100% (full remote)

zur verstärkung unseres outbound teams suchen wir per sofort oder nach vereinbarung kommunikative und verkaufsstarke call center agenten / call center agentinnen für terminierungen sowie telefonverkauf im bereich B2B.

aufgaben:

- terminvereinbarung bei neu- und bestandskunden
- führen und protokollieren der telefongespräche mit unseren geschäftskunden im bereich von hard- und software-produkten
- kundenorientierte, freundliche produkt- und dienstleistungsberatung

qualifikation:

- muttersprache schweizerdeutsch - idealerweise weitere sprachen
- ausgeprägtes verkaufsflair und kommunikationsstark
- sprachgewandt, motiviert, technisch versiert, flexibel und zuverlässig
- gutes telekommunikations- und IT-verständnis
- solide PC-anwenderkenntnisse

benefits:

- hybrides arbeiten
- interessante und abwechslungsreiche tätigkeiten/projekte
- arbeitsmittel werden zur verfügung gestellt
- einschulung und coaching
- stetiges training am arbeitsplatz

bewerbung bitte senden an: bewerbungen@jk-development.ch