

Werde Teil unseres Teams als
Sales Agent für B2B (all genders)

Wir suchen Call-Center-Mitarbeitende für B2B-Outbound bei der JK Development GmbH!

Die **JK Development GmbH** ist ein dynamischer Dienstleister in der DACH-Region, spezialisiert auf **Business-to-Business-Telemarketing** und **Customer-Care-Services**. Wir sind ein Team aus erfahrenen Vertriebsspezialisten und Experten mit unterschiedlichsten Kompetenzen und bieten unseren Kunden massgeschneiderte Lösungen, um ihren Verkaufserfolg zu optimieren.

Dank unseres kontinuierlichen Wachstums suchen wir für unsere Zweigstelle in München engagierte, kommunikative Persönlichkeiten, die unsere Erfolgsgeschichte mitgestalten möchten.

Deine Aufgaben bei uns:

- **B2B-Outbound-Cold-Calling:** Du vereinbarst Termine für die Aussendienst-Vertriebsmitarbeitenden unserer Kunden und legst damit den Grundstein für erfolgreiche Geschäftsabschlüsse.
 - **Dokumentation:** Du hältst Gesprächsinhalte und Ergebnisse präzise im CRM-System fest und initiiert die nächsten Schritte.
 - **Du telefonierst ausschliesslich mit Geschäftskunden:** Keine Anrufe an Privatpersonen – bei uns liegt der Fokus auf professionellem B2B-Telemarketing.
-

Was du mitbringen solltest:

- **Erfahrung im Call Center** – idealerweise mit B2B-Projekten. Aber auch Quereinsteiger und Berufsanfänger sind herzlich willkommen!
- **Hervorragende Deutschkenntnisse** auf Muttersprachenniveau sind ein Muss.
- **Fit in der EDV:** Du beherrschst MS Office und hast keine Berührungsängste mit digitalen Tools.
- **Kommunikativ und ausdauernd:** Du überzeugst mit Deinem sicheren Auftreten am Telefon und mit deiner Zielstrebigkeit.
- **Engagement:** Du willst deinen persönlichen Erfolg selbst in die Hand nehmen und bist bereit, dafür alles zu geben.

Warum du bei uns arbeiten solltest:

- **Flexibles Arbeiten:** 100 % Home Office – arbeite bequem von zu Hause aus.
- **Unbefristete Festanstellung:** Wir setzen auf langfristige Zusammenarbeit.
- **Ausrüstung inklusive:** Wir stellen dir die komplette technische Ausstattung bereit.
- **Karrierechancen:** Nutze deine Chance auf Entwicklung und Aufstieg innerhalb unseres wachsenden Unternehmens.
- **Abwechslungsreiche Projekte:** Kein Tag ist wie der andere – entdecke spannende Aufgaben und Kunden.
- **Top-Schulungen:** Du erhältst professionelle Produkt- und Verkaufsschulungen, um dein volles Potenzial zu entfalten.

Wir bieten dir nicht nur einen Job, sondern eine Plattform, um dich beruflich weiterzuentwickeln – in einem internationalen, kollegialen Umfeld, das kreative Lösungen und Eigenverantwortung fördert.

Bereit für deine neue Herausforderung?

Wenn dich diese vielseitige Tätigkeit anspricht und du die erforderlichen Kompetenzen für unsere Aufgaben mitbringst, freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Bewirb dich gern auch, wenn du dir unsicher bist, ob du alle Anforderungen erfüllst. Wir sind offen für talentierte Berufsanfänger und Quereinsteiger.

Sende deine Unterlagen bitte per E-Mail an bewerbungen@jk-development.ch

Wir sind gespannt darauf, dich kennenzulernen und gemeinsam mit dir durchzustarten!